

邮储银行周口市分行

## 金融“调香” 为胡辣汤产业注入新活力

张雪

清晨“叫醒”河南人的不是闹钟，而是一碗鲜香浓郁的胡辣汤。微微的晨光里，八角、花椒、胡椒、面筋、牛肉、粉条、黄花菜在大铁锅里熬煮、翻滚、碰撞，热气腾腾、香味四溢，一碗胡辣汤便新鲜出锅了。

胡辣汤作为中国传统美食之一，有着悠久的历史 and 浓厚的文化底蕴。在周口，美味的食材配上多种中草药，熬出了美味佳肴，熬出了致富“密码”，更熬出了乡村振兴的产业脉络。

胡辣汤一头连着百姓餐桌，一头连着地方产业。顺着产业脉络溯流而上，邮储银行服务的身影随处可见。

信贷资金“添香” 助力胡辣汤小餐馆变身大企业

从最初兴盛于街头巷尾的小餐馆，到装进暖水壶通过大巴车进京人沪赴粤，再到加工成方便食品摆放到各大超市，胡辣汤这个带有明显地域特点的小吃，已经走向全国甚至世界市场，成为很多人心心念念的美食。

在周口某食品有限公司的生产车间，随着传送带不断转动，一袋袋配比合理、包装精美的胡辣汤料被打包装箱，等待着发往全国各地。该公司是

西华县生产销售胡辣汤料较早的企业之一。为了扩大产能，2015年，该公司对设备进行升级改造，因占用流动资金较多，导致进货资金紧张。邮储银行西华县支行工作人员了解到该公司的资金需求后，主动联系公司创始人胡女士，经过现场走访，很快发放了150万元的贷款。工作人员专业、高效的服务，让胡女士与邮储银行结下了不解之缘。

“邮储银行贷款申请手续方便快捷，审批速度快。通过几年来与邮储银行工作人员的接触，真切感受到了他们的专业与敬业。”胡女士感慨地说。据了解，近几年，邮储银行西华县支行累计为该公司提供信贷资金400多万元。该公司已成长为集胡辣汤料及各家家用调味料生产销售为一体的综合型企业，拥有连锁店近150家，生产的胡辣汤料远销十几个国家。

优质服务“提味” 解决上下游企业用款难题

胡辣汤广受群众喜爱，除了浓郁的香味、独特的做法外，最主要的还是汤里富含各类食材，一口下去，层次分明、口感丰富，大块的牛肉、味道独特的黄花菜、爽滑的粉条等让人食欲大开。

黄花菜是胡辣汤的一味主配菜。

《诗经》有云：“焉得谖草，言树之背。”谖草又称黄花菜、萱草、忘忧草。

“采摘黄花菜最好的时间是清晨，采摘后还要经过晾晒，才能用于熬制胡辣汤。”从事黄花菜种植及存储加工的老张娓娓道来。

淮阳盛产黄花菜，2008年被评为中国国家地理标志产品。淮阳产的黄花菜色泽金黄、菜条丰满、久煮不烂、鲜嫩甜脆。20多年来，在邮储银行的帮助支持下，老张从最初的黄花菜种植，做到集种植存储加工于一体的规模化公司。“这些年，经历了价格起伏、市场震荡、行业变化，每次遇到困难，都是邮储银行的贷款帮我渡过难关。额度也从最开始的5万元提高到现在的150万元。”老张说。

同样，因从事胡辣汤上下游产业与邮储银行结缘的还有粉条供应商张先生。“好粉条色泽自然透亮，韧性足，耐煮劲道。”说起如何辨别粉条质量，为胡辣汤店和企业供应粉条长达15年的张先生如数家珍。粉条生产具有一定的周期性，特别是熬制胡辣汤用的红薯粉条，旺季需要大量资金收储原料及备货。得益于邮储银行的支持，张先生的资金难题迎刃而解。“邮储银行贷款速度快，全部可以线上操作，非常方便。”张先生说。

为支持当地胡辣汤产业发展，邮

储银行周口市分行加强走访调研，及时掌握胡辣汤店及汤料生产企业资金需求，第一时间上门，提供综合化金融服务，切实解决小微企业资金需求“短、频、快、急”难题，使金融服务有温度更有速度。

金融支持“加料” 胡辣汤成为乡村振兴大产业

近年来，邮储银行周口市分行持续加大政策引导和资源投放力度，围绕地方特色产业布局，进一步下沉服务、创新产品、优化流程，助力地方特色行业高质量发展。

为加大对胡辣汤产业集群的金融支持力度，邮储银行周口市分行将服务“触角”延伸至其上下游产业，向花椒、八角、木耳种植户，肉牛养殖户，面粉加工、粉条生产、面粉加工等企业提供资金支持和优质高效的金融服务。

在邮储银行周口市分行的支持下，西华县围绕一碗胡辣汤写出了“大文章”，成立了胡辣汤产业发展中心，组建了胡辣汤行业协会，注册了胡辣汤商标……一系列措施助推胡辣汤产业走向规模化、品牌化。如今，西华县从事胡辣汤及相关产业人员12万人，效益约50亿元，成为当地乡村振兴的支柱产业。

邮储银行周口市分行

## 多策并用开展反洗钱宣传



工作人员向群众讲解反洗钱知识。

本报讯 为进一步增强群众的反洗钱意识，提高工作人员洗钱风险防范能力，保护客户资金安全，近日，邮储银行周口市分行在全辖范围内组织开展反洗钱宣传活动。

营造宣传氛围。该行以网点为单位，利用晨夕会，组织工作人员开展反洗钱培训，提高他们的洗钱风险防范能力。194个网点通过LED屏循环播放“配合开展客户尽职调查，保护自身合法权益”宣传口号。针对学生、务工人员、老年人等风险防范意识薄弱人群，工作人员向他们发放宣传折页，一对一讲解反洗钱知识，增强他们的防范意识。

扩大宣传范围。该行充分调动工作人员的积极性，引导他们在业务

营销、产品推介、客户交流过程中，积极主动向客户宣传保护自身合法权益相关内容，进一步扩大反洗钱宣传覆盖面。

突出重点人群。在五一文化广场，工作人员通过设立咨询台、发放宣传折页、摆放宣传展板等形式，向群众讲解反洗钱知识，提醒群众保护好个人信息，不要出租出借个人银行卡，远离洗钱活动。工作人员在宣传的同时，通过发放数据线、抽纸等小礼品，充分调动群众的学习积极性，确保宣传效果。

下一步，该行将持续做好反洗钱宣传工作，充分发挥网点优势，不断扩大宣传范围，切实增强群众反洗钱意识，为构建和谐稳定的金融环境贡献力量。（郭佳慧文/图）

## 邮银协同助农惠农

本报讯 为主动融入乡村振兴大局，开创乡村全面振兴新局面，巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接，近日，邮储银行商水县支行联合邮政商水县分公司，开展金融知识宣传普及活动。

活动中，工作人员顶着烈日来到平店乡曾庄村，向村民讲解金融政策、宣传金融产品、普及金融知识，增强村

民的满足感、获得感。工作人员一对一向种植养殖大户、个体经营户介绍“产业贷”“极速贷”办理流程，并现场测试贷款额度，为后期贷款支用打下基础。

下一步，该行将进一步加强与邮政商水县分公司的合作，持续提升服务水平，利用网点优势，持续开展助农惠农工作，打通金融服务的“最后一公里”。（赵永昌）

## 邮储员工风采录

## 爱岗敬业 甘于奉献

——记邮储银行项城市支行客户经理张永利

郭哲一

自2002年进入邮储银行工作以来，张永利无论在哪个岗位上，都能做到不折不扣、尽心尽责做好本职工作，先后获得“优秀二级支行长”“先进工作者”等荣誉称号。

作为客户经理，张永利一直将普惠金融作为工作优先级，全力做好客户服务工作。作为以客户为中心、以产品为抓手，全心全意为人民服务的根本宗旨，对待客户热情周到、耐心细致，用心用情帮助客户，努力提供优质的金融服务。

2023年，项城市成立一家合资公司，将基本户开在邮储银行项城市支行，一次性转入

资金1200万元。该公司董事长对张永利说：“邮储银行在我们困难的时候给我们发放贷款2000万元，没有任何附加条件，我一直记得邮储银行的好，我在业务上也要支持你们。”他的这一番话，是对张永利优质服务最好的肯定。

张永利坚持以市场为导向、以客户为中心、以产品为抓手，逐步提高个人核心竞争力，连续3年工作成效处于邮储银行周口市分行客户经理前列。

只争朝夕，不负韶华。今后，张永利将继续发挥共产党员的先锋模范作用，用努力与热情，为客户提供温馨、高效的金融服务。

## 拥抱变化 持续创新

——记邮储银行商水县支行客户经理陈立柱

郭哲一

自2013年进入邮储银行商水县支行工作以来，陈立柱先后担任出纳、柜员、营业主管、客户经理等，先后获得“优秀客户经理”“主动授信明星客户经理”“优秀共产党员”等荣誉称号。变换的是工作岗位，不变的是初心和使命。任劳任怨、爱岗敬业、努力钻研是陈立柱的工作常态。

尽职尽责更敬业。陈立柱常说：“完成任务目标是尽职，自觉把工作干好才是敬业。”他是这样说的，也是这样做的。作为客户经理，他跑遍商水县各个单位，用心工作、用情服务，用小身板扛起了大责任。

经过几年努力工作，陈立柱总结出一套自己的工作方法——“5311流程法”。“营销是一个过程，包括市场分析、目标拆解、策略制定、落地实践、客户关怀等。业务宣传就像浇花种菜，蜻蜓点水式的营销效果是出不来的，必须深度浇灌，进而做到各个击破。”陈立柱说。

拥抱变化，持续创新。陈立柱坚持在学习中总结，在实践中创新。靠着实干精神，他走进一个个单位，建立一个个微信群，2023年投放个人消费贷款651笔，9780万元，以优质的金融服务助力群众实现梦想。

## 产品介绍

## “小微易贷”

数据时代，行为做主！邮储银行推出了企业经营贷款品种“小微易贷”。企业日常经营、交易、管理行为产生的代发工资、纳税或增值税开票、交易合同等记录都可作为您的信用依据！

贷款基本条件：

- 1.企业及企业主信用记录良好，无不良信用记录和负面信息，且从业经历3年以上。
- 2.借款存量企业涉贷银行不超过3家。
- 3.企业具有合法经营手续、固定经营场所，且股权结构清晰、主业突出。
- 4.在邮储银行开立企业账户和法人个人手机银行。

“小微易贷”的产品优势及特点：

效率高：线上办理，秒批秒贷，最快当天实现放款。  
成本省：随借随还，按日计息，有效降低融资成本。  
办理活：税务、发票、抵押、政采、工程易贷、综合贡献多种模式可任选。

额度高：信用模式最高200万元，工程易贷最高300万元，抵押模式最高1000万元。

门槛低：收入300万元就能贷；有结算就能贷；有合同就能贷；有房就能贷！

资料简：不需要提供财务报表、银行流水等线下资料。邮储银行“小微易贷”，用活科技力量，点燃企业梦想，期待与您合作！

咨询电话：

周口市分行 8689006  
扶沟县支行 6201599  
商水县支行 5453566  
太康县支行 6815199  
项城市支行 4550966  
沈丘县支行 5222000  
郸城县支行 3210882  
鹿邑县支行 7218988  
淮阳区支行 2716616  
西华县支行 2552126

## “优享贷”

邮储银行推出了全新消费贷款品种——“优享贷”。“优享贷”属纯信用个人消费贷款。邮储银行提供一站式借款服务，省时省心又省力，带给小伙伴们一个全新的体验。

如果您是党政机关、国有企事业单位员工，公立学校教师，公立医院医生等优质单位职工，那么，“优享贷”就是您的专属贷款，不需要担保抵押物，手续便捷，不用上门调查。

“优享贷”的特点

手续简：仅提供身份证+收入证明。  
额度高：最高授信100万元。注：副科级（含）及同等职级、职称者为月均税后收入的36倍，最高不超过100万元；普通员工为月均税后收入的24倍，最高不超过50万元。

期限长：额度有效期最长5年。注：副科级（含）及同等职级、职称者单笔贷款金额最长不超过5年；普通员工贷款最长不超过3年。

灵活用：最长30个月内循环用款。  
方便还：多种还款方式自由选择，等额本息、等额本金、按月付息到期一次性还本3种还款方式任选其一。

再小的梦想，邮储银行“优享贷”也会“贷”您实现，“贷”您装修、“贷”您买车、“贷”您出国旅行、“贷”您走进不一样的生活。

## 业务优势

优惠

额度高  
期限长

便捷

多渠道申请  
手续便捷

贴心

7x24小时申请  
审批快速

## 业务产品

优客尊享

额度不超过20万元  
贷款期限不超过60个月  
随借随还、按日计息、操作快捷

薪客专享

额度不超过20万元  
贷款期限不超过36个月  
额度循环、随用随支、按日计息

高额质享

额度不超过500万元  
贷款期限不超过120个月  
多渠道申请，线下调查，审批快速

让美好生活不等待！

更多信息可致电我行客服与投诉热线：95580



扫一扫下载  
邮储银行手机银行



扫一扫关注  
邮储银行微信公众号